

## Persönliche Einladung



## Neue Kunden finden, qualifizieren und gewinnen – aber wie?

Was haben Zahnbürsten, Medikamente, Heizung und Lüftungsanlagen mit Produkten und Dienstleistungen für die Industrie gemeinsam? **Nichts!** Deshalb ein zielgerichtetes Verkaufstraining mit ausgewiesenen **Profis aus Ihrer Branche**. Untermauert mit den Neusten **vertriebs- und neurowissenschaftlichen Erkenntnissen**.

Sie profitieren in diesem Training vom Experten-Knowhow aus Ihrer Branche mit vielen konkreten Anwendungs- und Kundenbeispielen. **Der Wirkungsgrad für die Umsetzung in die Praxis** ist in diesem Training garantiert – Fokus nicht Streuung.

Sie verkaufen seit mehreren Jahren erfolgreich im Innen- oder Aussendienst, sind Projektentwickler, Projektleiter. Investieren Sie in Ihre Zukunft und entwickeln Ihre Fähigkeiten weiter, um den gestiegenen Anforderungen im Verkauf gewachsen zu sein.

### ZIELGRUPPE

Dieses Training eignet sich für Vertriebsmitarbeiter mit Akquisitionszielen

DATUM	20.05. – 21.05.2019 oder 05.09. – 06.09.2019 oder 12.09. – 13.09.2019
DAUER	2 Tage
KOSTEN	CHF 1850.–
REFERENT	Walter Blattmann: Eidg. dipl. Verkaufsleiter 22 Jahre Verkauf Industrie
ORT	Seminarhotel Sedartis, Bahnhofstrasse 15 / 16, CH-8800 Thalwil Einfache Anreise per Auto (Tiefgarage) Mit den ÖV nur 2 Min. vom Bahnhof.
ZEIT	09.00 – 17.00 Uhr



### PRAXISNUTZEN

- 🌀 Prozess der Neukundengewinnung verstehen und anwenden
- 🌀 Praxisübungen erleben mit Live-Telefonaten für Terminvereinbarungen
- 🌀 Persönlicher Gesprächseinstieg formulieren, um das Vertrauen zu gewinnen
- 🌀 Umgang mit schwierigen Situationen üben
- 🌀 Unterscheidung von Vorteilen und Nutzen in der Argumentation
- 🌀 Und vieles mehr, damit die Akquisition Spass macht und Erfolg garantiert

### ENTSCHEIDEN SIE SICH HEUTE NOCH FÜR SALESOLUTION

Die Kombination aus vertriebs- und neurowissenschaftlicher Sicht, angewendet mit Übungssituationen aus dem Alltag der Teilnehmer, Gruppenarbeiten und Reflektion, macht dieses Training einzigartig. Nicht von der Stange, sondern ein geballter Fundus von Erfahrungsschatz aus Ihrer Branche. Keine Standardmethoden «Mit unserer 25 jährigen Erfahrung bringen wir gemeinsam die PS auf den Boden»

**Melden Sie sich heute noch an:**

[www.salesolution.ch](http://www.salesolution.ch)

**oder per E-Mail:**

[info@salesolution.ch](mailto:info@salesolution.ch)

1996 – 2009 Vertriebsmitarbeiter bei:



Referenzen:

